



10 de Marzo de 2010

Señorita
Hannia Vega
VICEMINISTRA DE COMUNICACIONES
Presente

Estimada señorita:

La posición de Gollo es que finalmente nosotros como comercializadores seremos limitados por la oferta de los fabricantes.

Si el estándar escogido es más o menos costoso que otros, es cierto que podría incidir en las ventas pero pienso que el que más puede sentir esa incidencia será el fabricante, dado que tendría que evaluar su capacidad y costos de producción y competitividad con base en el estándar que se escoja.

Lo mismo aplica desde el punto de vista técnico, la escogencia de un estándar con más o menos facilidades que otro, será algo con lo que inevitablemente habrá que lidiar y habrá un periodo de adaptación del cliente. En mi opinión habría que brindarle a este, los mecanismos necesarios para que pueda hacer su aparato, compatible con el estándar que se escoja, de la manera más eficiente y al menor costo posible. No sé finalmente cual sea el estándar que se escoja, pero pienso que de no ser ATSC podría haber un poco más de "revuelo", pues por lo menos de las ventas de Gollo, todo lo que han traído los fabricantes ha sido con este tipo de sintonizador, o sea que de alguna manera "de hecho" se estaba asumiendo este sistema como el que imperaría.

Por otro lado, estoy seguro de que pueden contar con Gollo por medio de la cobertura de sus tiendas en todo el país, para apoyar los esfuerzos que el Viceministerio o quien corresponda, quiera llevar a cabo para la distribución masiva de convertidores, educación al consumidor, etc., o cualquier otra campaña que tenga como fin minimizar los eventuales efectos adversos que pudiera generar esta transición y coadyuvar en el éxito de este proceso.

Atentamente,

Daniel Coto Rivera

Gerente Comercial